

# Formation « clés en main 2020 »

Bénéficiez d'une offre de formation sélectionnée par



## 20 Formations CEPPIC proposées dans 8 domaines

### Management

Nom	Durée	Dates
<b>Manager : La prise de fonction</b> Réussir dans ses nouvelles fonctions d'encadrement	3 jours (21h)	Nous consulter
<b>Management : les fondamentaux</b> Animer une équipe	3 jours (21h)	5, 6 et 15/10/2020
<b>Manager : des personnalités difficiles</b> Gérer les comportements et les situations difficiles	2 jours (14h)	21 et 22/09/20
<b>Développer son leadership</b> Affirmer son leadership	2 jours (14h)	18 et 19/06/2020

### Communication professionnelle

Nom	Durée	Dates
<b>Bien communiquer pour mieux coopérer</b> Travailler en équipe pour la réussite collective	2 jours (14h)	12 et 13/10/2020

### Efficacité professionnelle

Nom	Durée	Dates
<b>Conduite de changement</b>	1 jour (14h)	03/12/2020
<b>Gestion du stress</b> Gérer le stress et les tensions Niveau 1	3 jours (21h)	12,13/10 et 06/11/2020
<b>Gestion des conflits</b>	2 jours (14h)	30/11 et 1 <sup>er</sup> /12/2020

### Organisation professionnelle

Nom	Durée	Dates
<b>Gestion du temps et des priorités</b>	2 jours (14h)	04 et 05/06/2020

### Prospection et technique de vente

Nom	Durée	Dates
<b>Prospection téléphonique</b> Réussir ses appels sortants	2 jours (10h)	06 et 18/11/2020
<b>Technique de vente : perfectionnement</b> Préparer et réussir ses entretiens de vente	2 jours (14h)	26 et 27/05/2020
<b>Techniques de vente en Business to Business</b> Les fondamentaux des techniques de ventes	2 Jours (14h)	08 et 09/10/2020

### Marketing, merchandising

Nom	Durée	Dates
<b>Marketing : spécial PME</b>	2 jours (14h)	Nous consulter
<b>Dynamiser la présence de l'entreprise sur les Réseaux Sociaux</b>	1 Jours (7h)	4/06/20
<b>Créer et animer sa page Facebook</b>	1 Jours (7h)	8/06/20
<b>Créer un profil efficace sur LinkedIn</b>	1 Jour (7h)	15/06/20

### Négociation

Nom	Durée	Dates
<b>Défendre son prix et ses marges</b>	2 jours (14h)	05 et 06/10/2020

### Achat

Nom	Durée	Dates
<b>Acheter et négocier</b> Négocier et contractualiser	2 Jours (14h)	17 et 24/09/2020

### Ressource Humaines

Nom	Durée	Dates
<b>Recruter ses équipes</b> Recruter de A à Z	2 Jours (14h)	1 <sup>er</sup> et 02/10/2020
<b>Formation de tuteur</b>	2 Jours (14h)	14 et 15/09/2020

Inscription sur <http://solutionsformation.intergros.com>

Pour tout renseignement, contactez :

CEPPIC – Nadège LANGLOIS 02.35.59.44.00 [nadege.langlois@ceppic.fr](mailto:nadege.langlois@ceppic.fr)