

14 Formations CEPPIC proposées dans 7 domaines

Management

Nom	Durée	Dates
Manager : La prise de fonction Réussir dans ses nouvelles fonctions d'encadrement	3 jours (21h)	Nous consulter
Management : les fondamentaux Animer une équipe	3 jours (21h)	3, 10 et 15/10/19
Manager : des personnalités difficiles Gérer les comportements et les situations difficiles	2 jours (14h)	Nous consulter
Développer son leadership Affirmer son leadership	2 jours (14h)	24 et 25/06/19

Communication professionnelle

Nom	Durée	Dates
Bien communiquer pour mieux coopérer Travailler en équipe pour la réussite collective	2 jours (14h)	7 et 8/10/19

Efficacité professionnelle

Nom	Durée	Dates
Conduite de changement	1 jour (14h)	12/11/19
Gestion du stress Gérer le stress et les tensions Niveau 1	3 jours (21h)	6, 7 et 17/06/19

Organisation professionnelle

Nom	Durée	Dates
Gestion du temps et des priorités	2 jours (14h)	20 et 21/05/19

Prospection et technique de vente

Nom	Durée	Dates
Prospection téléphonique Réussir ses appels sortants	2 jours (10h)	13 et 19/06/2019
Technique de vente : perfectionnement Préparer et réussir ses entretiens de vente	2 jours (14h)	22 et 23/05/19

Marketing, merchandising

Nom	Durée	Dates
Marketing : spécial PME	2 jours (14h)	Nous consulter
Optimiser son référencement et bien utiliser Google Analytics	2 jours (14h)	Nous consulter

Négociation

Nom	Durée	Dates
Défendre son prix et ses marges	2 jours (14h)	02 et 03/10/19

Achat

Nom	Durée	Dates
Acheter et négocier : les bases	3 jours (21h)	Nous consulter

Inscription sur <http://solutionsformation.intergros.com/#contenu>



Pour tout renseignement, contactez :

CEPPIC – Nadège LANGLOIS 02.35.59.44.00 nadege.langlois@ceppic.fr